

終活セミナー講師 養成プログラム

3・4期生
募集!

各回
2名様

たった2日間の集中研修で

120分のセミナーが出来るようになります!



あなたの
ビジネスが
変わります!!

UP

存在
価値

拡販

年間
1000万円
以上のコン
サル料



すべてが話せるようになる!
ロープレ中心なので
わかりやすく話せて
伝わる講師のスキルが身に付く!

わかり
やすく!

相談が
くる!

事例
多数!

少人数でみっちり!
ロープレに付き添う、
短期集中型の密着研修。

- ☐既存のお客様向けに事務所の一角で**ミニセミナー**を開きたい
- ☐終活や相続のことを情報発信したいと考えているけれど、**何から始めていいかわからない**
- ☐終活をフロントにして**本業につながる新しい相談の窓口**をつくりたい
- ☐他社との**差別化**を図りたい
- ☐これから人数が増えていく**シニア層**に力を入れていきたい
- ☐**マネーセミナー**とは違った**他のセミナー**をFPとして開催したい
- ☐見込み客はたくさんいるけれども**市場の開拓がなかなか進まない**
- ☐「ただの〇〇屋さん」というフレーズは通用しないと感じていて、**新たなフロント**をつくりたい
- ☐**セミナー講師**という立ち位置をつくりたい
- ☐セミナー講師はハードルが高いけれど、**少人数の中で話ができたらいい**と思っている
- ☐セミナーに使う**コンテンツ**がほしい
- ☐既にセミナー講師をやっているが、**簡単で分かりやすく話せるコツ**が知りたい
- ☐徹底的なロープレによって自分の講師としての練習、**レベルアップ**をはかりたい
- ☐**セミナーの開催方法**が知りたい
- ☐**提携**ってどうやったらいいのかを教えてください
- ☐本業1本だけでなく**新たな「柱」**をつくりたい

わかりやすい!

2日間で
セミナー
講師に!

そのまま
使える資料
GET!

ブランド
づくり

脱!
単なる
〇〇屋さん

--- 講師紹介 ---

資産づくりと承継のコンサルタント

長谷川 健

株式会社ハセプロ 代表取締役

家族信託コーディネーター
空き家相談士
終活カウンセラー
相続診断士
寺院経営コンサルタント



出演メディア

テレビ・ラジオ
出演中の講師です!

- * 福島テレビ・サタふく
「長谷川健の福福シューカツ(終活)！」
- * FMポコ ラジオパーソナリティ
「ハセプロ〜ラヂオの時間〜」
- * 福島民友新聞発刊「ゆうゆう通信」
終活・相続に関する連載コラム執筆中!

41歳までに3度の喪主、3度の相続、相続税納税、税務調査を経験。自ら遺言書作成、墓石建立、生前戒名授与など終活を積極的に行う。自身の経験と5000件を超える相談実績のもと、生命保険と遺言書と家族信託を効果的に使い、「円満分割」、「相続税対策」、「不動産の活用・管理・承継」のコンサルティングに力を入れている。

セミナー講師や講演の依頼も多く、「長谷川さんの話は実体験と事例があって説得力がある。また、笑いも交えるのでわかりやすく面白いです」と好評をいただいている。



自社で! 葬儀社で! お寺で!

「終活相談」から本業につながる!!



現在の売上以外に +1000万円!!

2日間の少人数制の密着研修!



さらに

使える! 7つの特典!!

受講者特典
盛りだくさん!!

終活セミナーにそのまま使えるスライド & 長谷川健の再現動画!

1



事前に終活セミナーのコンテンツをお送りします。そのまま使っても、加工して使っても構いません! 非売品のコンテンツを本セミナー受講者だけに贈呈します!

長谷川健が毎回フィードバックします!

2



少人数のメリットを最大限に活用!

ロープレとフィードバックの最強サイクル! ゆっくりじっくり仕上げていきます。量と質を両方兼ね備えたセミナーで、講師デビューが叶う!

3

講師プロフィールの作成をお手伝い!



4

あなたの名前で書く「コラム作成サービス」を割引価格で!

※希望者のみ



5

終活セミナー講師用名刺を特注!



6

ラジオ番組「ハセプロ〜ラヂオの時間〜」でご自身のビジネスのPR!

7

提携先開拓に効果的な提案ツール!

終活に強いその道のプロに!



「終活セミナー講師」になりませんか?

詳しくは別紙の研修スケジュールをご覧ください。

1日目 13:00~19:00

13:00~13:10	オリエンテーション
13:15~13:45	講義「終活相談」をビジネスに取り入れる
13:50~14:35	ロープレ①:「総論」
14:40~15:40	ロープレ②:「お葬式・お墓」
15:50~16:50	ロープレ③:「不動産」
16:55~17:45	ロープレ④:「生き方」
17:50~18:50	ロープレ⑤:「相続と遺言」
18:50~19:00	1日目の振り返り
19:00~	終了・懇親会へ

2日目 9:00~19:00

9:00~10:00	講義「終活セミナー講師」としての活動の場をつくる
10:05~11:05	ロープレ⑥:「医療・介護」
11:10~12:00	ロープレ⑦:「信託」
12:00~12:45	ロープレ⑧:「生命保険」
12:45~13:45	昼食
13:45~15:20	講義「プロフィール作成と自己紹介」
15:30~18:30	まとめ・アンケート
19:00	終了

仕事を楽しく、そして新しい存在へ!

特典・研修が充実しすぎてる！

～受講者特典、盛りだくさん!～

1 終活セミナーにそのまま使えるスライド & 長谷川健の再現動画!



事前に終活セミナーのコンテンツをお送りします。そのまま使っても、加工して使っても構いません! 非売品のコンテンツを本セミナー受講者だけに贈呈します!

2 長谷川健が毎回フィードバックします! 少人数のメリットを最大限に活用!



ロープレとフィードバックの最強サイクル! 1回のロープレごとにフィードバックの時間を設け、ゆっくりじっくり仕上げていきます。量と質を両方兼ね備えた唯一無二のセミナー!

3 講師プロフィールの作成をお手伝い!



講師プロフィールは最重要。実はセミナーの内容はそのあと。「なぜこの人は終活について話す資格があるのか」、あなたの信用を一番はじめてにつけてくれるのがプロフィールです。経歴だけでは人の心に響きません。

4 あなたの名前で書く「コラム作成サービス」を割引価格!



話せるようになっただけではまだ足りません。講師として呼ばれるための仕組みをつくる、会っていないのにもいつか会っているような感覚をお客様にもってもらう仕組みをつくるためのツールを紹介!

5 終活セミナー講師用名刺を特注!



長谷川健がプロデュースした終活セミナー講師用名刺100枚をプレゼントします! 「終活セミナーなら私にお任せ下さい!」のご挨拶にご使用ください。

6 ラジオ番組「ハセプロ～ラチオの時間～」で自身のビジネスをPR!

7 提携先開拓に効果的な提案ツール!

セミナーを企画するために必要な11のキーワードがのった「シンキングシート」。三方よしの提案で提携先を開拓するための「提案書の書き方」を贈呈します。

～研修当日の流れ～

1日目	7つのコンテンツを体得!!
13:00～	オリエンテーション
講義	「終活相談」をビジネスに取り入れる!
13:15～13:45	なぜ今「終活相談」なのか。終活をビジネスに取り入れることで、本業にどんな良い変化をもたらすのか、弊社の事例交えながらお伝えします。
実践	ロープレ① 「総論」
	ロープレ② 「葬儀・お墓」
	ロープレ③ 「不動産」
	ロープレ④ 「生き方」
	ロープレ⑤ 「相続と遺言」
13:50～18:50	「相続と遺言」
18:50	1日目の振り返り
19:00	終了・懇親会

2日目	総仕上げ! 9時間ミッチリ!!
講義	「終活セミナー講師」としての活動の場をつくる
9:00～10:00	セミナー講師になっても肝心なセミナーの開き方がわからない。そんな不安は残しません。弊社で実際に行っている開催方法や提携先とのコラボ方法をお伝えします。
実践	ロープレ⑥ 「医療・介護」
	ロープレ⑦ 「信託」
	ロープレ⑧ 「生命保険」
	10:05～12:45
12:45～13:45	昼食 (お弁当付き)
講義	「プロフィール作成と自己紹介」
13:45～15:20	講師プロフィールに何を書くかはとても重要です。経歴ではなく、自分になぜこの話をする資格があるのかをここで示しておく必要があります。(通常35,000円の有料メニュー)
実践	「終活セミナー実践!!」
15:30～18:30	この研修の総まとめ。実際に75分の終活セミナーを実践していただきます。
18:30	まとめ・アンケート
19:00	終了